



#P0000041133

Сертифікат



отримує

Юлія Шамота

за успішне проходження
персонального освітнього серіалу

13 березня 2025

Дякуємо, що стаєте краще з Дія.Освіта!

Здобуті навички

Визначення та пошук клієнтів
Знання законодавства
Визначення ЦА покупців
Створення та розміщення оголошень
Робота з різними типами продажів
Оформлення відносин з клієнтом
Види продажів
Техніки продажів
Стандарти роботи з клієнтами
Управління воронкою продажів
Трейд-маркетинг
Знання продукту
Правильна комунікація з клієнтом
Основи гарних продажів
Робота з конфліктними клієнтами
Розробка стратегії продажів
Цінова політика
Планування продажів
Ціноутворення для ринків
Пошук клієнтів